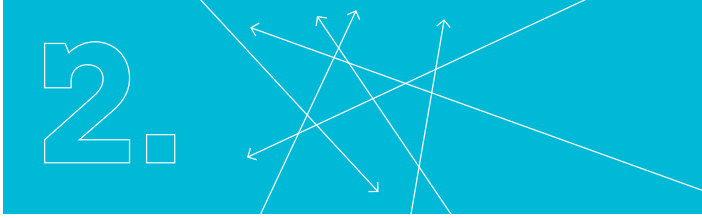


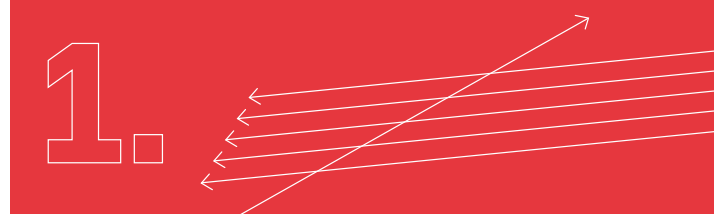
تمباکو محصولات کا مقابلہ کرنے کے لیے انڈسٹری کے 6 طریقے

تمباکو مصنوعات پر ٹیکس عائد کرنا تمباکو کے استعمال کو کم کرنے کے موثر ترین طریقوں میں سے ایک ہے۔ لیکن یہ صرف اسی صورت میں کارگر ہوتا ہے جب عائد کردہ ٹیکس تمباکو مصنوعات کی زیادہ قیمتوں کی صورت میں صارفین کو منتقل کیا جائے۔

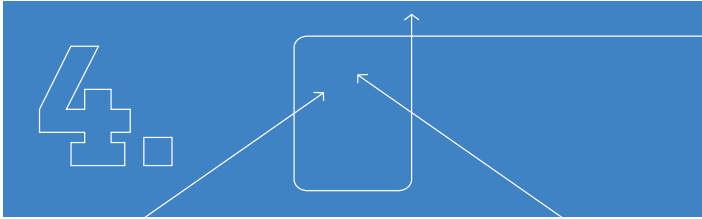
تمباکو مصنوعات بنانے والی کمپنیاں ٹیکسوں میں اضافے کی صورت میں اپنے کاروبار پر پڑنے والے اثرات سے واقف ہیں۔ لہذا وہ لوگوں کو تمباکو کا استعمال ترک کرنے سے روکنے کے لئے اپنی مصنوعات کی قیمتوں کے تعین کے لیے مختلف (یا مخصوص) حکمت عملیوں کو استعمال کرتی ہیں تاکہ ٹیکس میں اضافے کا مقابلہ کیا جاسکے۔ محققین نے دنیا بھر میں استعمال ہونے والی چھ حکمت عملیوں کی نشاندہی کی ہے۔



بڑے برانڈز، مختلف اقسام، طبقات یا مصنوعات کا تعارف: تمباکو کمپنیاں سستے برانڈز یا مصنوعات متعارف کراتی ہیں تاکہ تمباکو نوشی کرنے والے اس کے استعمال کو کم کرنے یا چھوڑنے کے بجائے "ڈاؤن ٹریڈ" کر سکیں۔ یعنی ملتی جلتی مصنوعات کم قیمت پر خرید سکیں۔



ٹیکسوں کی غیر مساوی منتقلی: تمباکو کمپنیاں ٹیکس، میں اضافہ کو "انڈر شفٹ" کر سکتی ہیں۔ اس صورت میں ٹیکس میں ہونے والا اضافہ مکمل طور پر صارفین کو منتقل نہیں کیا جاتا یعنی قیمتوں میں کیا جانے والا اضافہ ٹیکس میں ہونے والے اضافے سے کم ہوتا ہے۔ تباہل طور پر (یا کچھ صورتوں میں) ٹیکس میں ہونے والے اضافے کو "اؤر شفٹ" کیا جاتا ہے۔ اس صورت میں قیمتوں میں اضافہ ٹیکس کی نسبت سے زیادہ ہوتا ہے۔ یہ حکمت عملی عام طور پر ہنگامی مصنوعات کے لیے استعمال ہوتی ہے۔



قیمت کی ہمواری: تمباکو کمپنیاں وقت کے ساتھ قیمتوں میں بتدریج اضافہ کرتی ہیں لہذا قیمت میں اضافہ اتنا قابل توجہ نہیں رہتا۔



قیمت میں اتار چڑھاؤ اور قیمت سے متعلق پروموشنز: تمباکو کمپنیاں قیمت کے لحاظ سے حساس صارفین کو کوپن، بڑی تعداد میں خریداری میں رعایت یا تحفوں کے سہارے نشانہ بناتی ہیں، لیکن دوسرے صارفین سے پوری قیمت وصول کرتی ہیں۔



مصنوعات کی خصوصیات یا پیداواری عمل کو تبدیل کرنا: ایسے مقامات جہاں تمباکو پر اسکی خصوصیات (جیسے لمبائی، وزن یا مصنوعات کی قسم) کی بنیاد پر مختلف محصولات عائد کیے جاتے ہیں، تمباکو کمپنیاں اپنی مصنوعات یا ان کی پیداواری عمل کو تبدیل کر دیتی ہیں تاکہ وہ زیادہ ٹیکس کے زمرے میں نہ آسکیں۔



قیمت میں تخفیف: کسی پروڈکٹ کے لیے صارفین سے زیادہ قیمت وصول کرنے کے بجائے، تمباکو کمپنیاں قیمتیں وہی رکھتی ہیں لیکن سگریٹ کی تعداد یا نیک پیک کھلے تمباکو کی مقدار میں کمی کر دیتی ہیں۔



A GLOBAL
TOBACCO
INDUSTRY
WATCHDOG

نتیجاً تمباکو پر ٹیکس کی پالیسیاں جو کہ بصورت دیگر لوگوں کو تمباکو چھوڑنے یا روکنے کی ترغیب دیتی ہیں کو نقصان پہنچایا جاتا ہے حکومتیں ان ہتھیانوں سے واقفیت حاصل کر کے کارروائی کرتے ہوئے تمباکو محصولات کو موثر بنانے کو یقینی بنا سکتی ہیں۔ مزید معلومات اور ملک۔ اور علاقہ مخصوص کی مثالیں ملاحظہ کرنے کے لیے، مکمل رپورٹ پڑھیں،

"وہ قیمت جو ہم ادا کرتے ہیں: انڈسٹری کی قیمت سازی تعین کی چھ حکمت عملی جو زندگی بچانے والے تمباکو محصولات کو موثر بنانے میں حائل ہیں" at.ExposeTobacco.org